

# HOCH



## FIRMEN-SPEKTRUM

Wir sind der Baustoffhändler in der Region. Wir führen Produkte & Dienstleistungen für

- Neubau,
- Modernisierung & Energiesparen,
- Solaranlagen
- Schöne Gärten,
- Innenausbau.

Unsere Kunden sind private Bauherren und Handwerker aus der Region.

Mit Erfahrung und Leidenschaft sind wir erfolgreich.



## Firmenporträt:

HOCH Baustoffe ist eine inhabergeführte, mittelständische Baustoffhandlung mit drei Filialen: Simmern, Büchenbeuren/Hahn und in Idar-Oberstein. Seit über 100 Jahren sind wir im Hunsrück tätig und jedem Bauherrn in der Region bekannt. Zuverlässigkeit, Kundentreue und -verbundenheit sowie hohe Qualität von Beratung und Service haben bei uns einen besonderen Stellenwert und begründen unseren Erfolg. Unsere Mitarbeiter sind der Schlüssel für diese Leistung. Unsere Kunden können sich jederzeit zu 100 Prozent auf sie verlassen. Viele unserer Mitarbeiter sind seit langer Zeit im Betrieb, nicht wenige seit ihrer Ausbildung.

Wir bieten in modernen Büro- und Ausstellungsflächen das gesamte Sortiment und viele Serviceleistungen eines innovativen Baustoffhandels.



## JOB-ANGEBOT:

**Kaufmann/-frau für  
Groß- und Außenhandels-  
management [m/w/d]**

Voraussetzung: Berufsmatura, qual. Sekundarabschluss I  
oder Allgemeine Hochschulreife

**Kaufmann/-frau für  
Büromanagement [m/w/d]**

Voraussetzung: Berufsmatura, qual. Sekundarabschluss I  
oder Allgemeine Hochschulreife

**Fachkraft für Lagerlogistik  
[m/w/d]**

Voraussetzung: Berufsmatura, qual. Sekundarabschluss I  
oder Allgemeine Hochschulreife

➔ **Peter Hoch GmbH & Co. KG**

Ansprechpartner:  
Christoph Wobornik

Weierbacher Straße 21  
55743 Idar-Oberstein  
Telefon [06784] 90499-0  
Telefax [06784] 90499 - 10  
info@hoch-baustoffe.de  
www.hoch-baustoffe.de

## Mitarbeitende kommen zu Wort:



*Ich bin 2015 bei HOCH in die Ausbildung gestartet und habe diese 2018 erfolgreich abgeschlossen. Während meiner Ausbildung konnte ich den Baustoffhandel kennenlernen und mir an zwei unserer drei Standorte viel Wissen über den Einkauf und den Vertrieb von Baumaterialien aneignen. Durch die Vielfalt im Baugewerbe stößt man immer wieder auf neue Aufgabenfelder, die Abwechslung in den Arbeitsalltag bringen.*

**Sebastian Rusch,**  
Kaufmann für Groß- und  
Außenhandelsmanagement



*Mit Unterstützung meines engagierten jungen Kollegium, habe ich meine Ausbildung zur Kauffrau für Groß- & Außenhandelsmanagement im Jahr 2021 erfolgreich abgeschlossen. Während meiner Ausbildungszeit erhielt ich vielfältige Einblicke in das Unternehmen und war von Anfang an überzeugt, dass ich hier auch nach meiner Ausbildung bleiben möchte.*

**Evelina Scherer,**  
Kauffrau für Groß- und  
Außenhandelsmanagement [Simmern]

## JOB-PROFIL:

**Das erwartet Sie:**

Im Rahmen der Ausbildung fordern wir viel von Ihnen. Sie erhalten Einblick in alle wichtigen Aufgabenfelder. Sie sollen dazu befähigt werden, selbständig und kompetent die Herausforderungen des Berufs zu meistern.

- Aneignung detaillierter Warenkenntnis
- Kennenlernen der Arbeitsabläufe in der Lagertechnik und Kommissionierung
- Einkauf von Waren
- Verkauf von Waren an gewerbliche und private Kunden
- Kundenberatung und -betreuung

**Das erwarten wir von Ihnen:**

Unsere Bewerber erhalten die Chance, eine vielseitige Ausbildung zu beginnen, wenn Sie:

- Sekundarabschluss I oder höher haben,
- sich überdurchschnittlich für Ihre Ziele einsetzen,
- kaufmännisches Vorwissen bzw. hohes Interesse an kaufmännischer Tätigkeit haben,
- sich selbst gut organisieren können,
- gute kommunikative Fähigkeiten besitzen.

➔ **WIR BIETEN AN:**  
• PRAKTIKUM